

## GIẢI THƯỞNG NGƯỜI PHỤ NỮ TIÊN PHONG CỦA NĂM (VIETNAM)



**Chị Đoàn Trần Thùy Linh, 33 tuổi**  
**Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam**  
**Chủ gian hàng [Light Coffee](#)**

Năm 2016, chị Đoàn Trần Thùy Linh quyết định khởi nghiệp kinh doanh trên Lazada với thương hiệu Light Coffee, tập trung vào sản phẩm cà phê. Theo chị Linh, lý do ban đầu cho quyết định này đến từ việc chị quan sát thấy lượng người sử dụng Thương mại điện tử đang ngày một tăng cao, ngay cả bản thân chị cũng mua hàng thường xuyên hơn trên kênh này. Những ngày đầu tiên khởi nghiệp, chị Linh đã gặp không ít khó khăn do chưa có kinh nghiệm kinh doanh trên Thương mại điện tử, nhưng dần dần chị đã biết cách tận dụng những thông tin hữu ích đến từ khóa học trên Học viện Lazada để tối ưu hóa hiệu quả kinh doanh cho gian hàng.

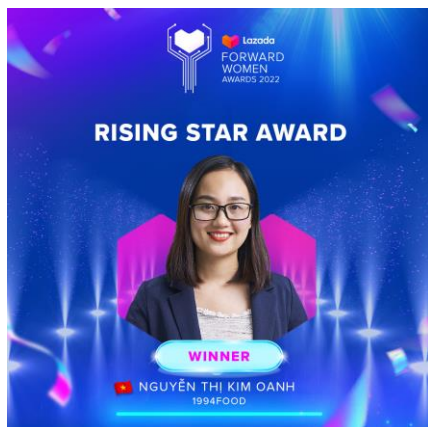
Nỗ lực trau dồi kiến thức về kinh doanh trực tuyến trên Học viện Lazada đã mang lại nhiều kết quả đáng khích lệ cho chị Linh. Cụ thể, doanh số bán hàng của Light Coffee tăng trưởng ổn định hơn qua các năm và trở thành thương hiệu bán chạy nhất trong danh mục Thực phẩm và Đồ uống trên Lazada vào năm 2018 và 2019. Hiện tại, chị Linh là một trong những nhà bán hàng nổi bật nhất trên Lazada, sở hữu dây chuyền sản xuất, kho bãi và đội ngũ nhân viên lên đến 19 người.

Đối với chị, việc khởi nghiệp kinh doanh trên Lazada giúp mở rộng mạng lưới bán hàng, sản lượng bán ra cũng cao hơn nhiều so với kinh doanh truyền thống. Chị cũng cho rằng kết quả này có được là nhờ vào các công cụ phân tích dữ liệu trên nền tảng nhà bán hàng của Lazada, từ đó, chị có thể dự đoán nhu cầu tiêu dùng và giới thiệu những hương vị, mẫu mã mới, cũng như kích cỡ sản phẩm khác nhau tới khách hàng.

Hiện nay, chủ gian hàng Light Coffee là một trong những người rất tâm huyết với Thương mại điện tử, chị đã tham gia vào việc đào tạo hơn 10.000 nhà bán hàng trên Học viện Lazada. Với những kinh nghiệm mà mình có được, chị Linh hi vọng sẽ tiếp tục truyền lửa cho những phụ nữ khác nhằm giúp họ tự tin hơn trong việc cân bằng giữa công việc và gia đình, từ đó sẵn sàng hành trình khởi nghiệp trên Thương mại điện tử.

Để đăng ký trở thành nhà bán hàng trên Lazada, xin vui lòng truy cập: <http://lzd.co/LazadaVNSellerSignUp>.

## GIẢI THƯỞNG NGÔI SAO MỚI NỔI BẬT



**Nguyễn Thị Kim Oanh, 28 tuổi, Việt Nam**  
**Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam**  
**Chủ gian hàng [1994food](#)**

Chị Oanh khởi nghiệp bán hàng trên Lazada từ tháng 12 năm 2020. Gian hàng 1994food của chị chuyên kinh doanh sản phẩm ăn vặt tốt cho sức khỏe, cùng các loại hạt và ngũ cốc dinh dưỡng. Trước khi chọn Lazada là điểm dừng chân, chị đã điều hành một công ty du lịch cùng với chồng, tuy nhiên việc kinh doanh gặp không ít khó khăn do ảnh hưởng của đại dịch Covid-19.

Cũng trong quãng thời gian nhiều biến động ấy, gia đình chị Oanh chào đón một thành viên mới. Trong quá trình mang thai, chị nảy ra ý tưởng kinh doanh các món ăn vặt bổ dưỡng, tốt cho sức khỏe, đặc biệt là cho phụ nữ như chị. Từ đó, chị bắt đầu nhập sản phẩm từ nhiều nguồn cung cấp chất lượng, trong đó có Mỹ. Nhận thấy rằng các sản phẩm tốt cho sức khỏe ngày càng được ưa chuộng tại Việt Nam, chị Oanh đã nhanh chóng tìm hiểu kỹ năng bán hàng trực tuyến để phát triển doanh nghiệp của mình một cách nhanh chóng. Chỉ sau một năm, chị đã xây dựng được đội ngũ riêng để phục vụ khách hàng và thực hiện đơn hàng, cùng với đó, nhà máy sản xuất sản phẩm bánh quy ăn kiêng bán chạy nhất của 1994food cũng được xây dựng.

Mặc dù có những mối lo về tài chính và nghĩa vụ gia đình, chị Oanh đã vươn lên để đạt được nhiều thành công chỉ trong khoảng thời gian ngắn bằng chính sự nhạy bén, quyết tâm của mình cùng với sự hỗ trợ từ gia đình và cộng đồng nhà bán hàng Lazada. Hiện nay, với vai trò là người hướng dẫn cho những nhà bán hàng mới, chị Oanh mong muốn truyền tải một thông điệp tới các chị em phụ nữ đang cân nhắc với con đường khởi nghiệp, đó là: chỉ cần làm mọi việc với sự nhiệt huyết và tận tâm thì chúng ta có thể học được rất nhiều kỹ năng mới, mở rộng mạng lưới bán hàng, vượt qua thách thức và tìm thấy sự hài lòng trên hành trình khởi nghiệp của mình. Chủ gian hàng 1994food cũng cho biết do 1994food là một gian hàng còn khá non trẻ, nên dự định của chị là tập trung vào việc ổn định hoạt động kinh doanh nhằm giúp doanh nghiệp đạt được những mục tiêu lâu dài.

Để đăng ký trở thành nhà bán hàng trên Lazada, xin vui lòng truy cập: <http://lzd.co/LazadaVNSellerSignUp>.